苏商新程 /一带一路 /携手同行

原创 恒利服务集团 恒利跨境服务集团

2024
苏商新程
一带一路 携手同行
—越南出海投资·企业交流会—

2024年

是共建"一带一路"金色十年的开局之年

这一年

标志着"一带一路"的倡议进入了

一个全新的发展阶段

公众号 · 恒利跨境服务集团

江苏商会携手恒利服务集团

Hand in Hand to Advance Together

廣東省江蘇商會
江苏商会欢迎您
公众号 · 恒利跨境服务集团

携手同行

强强联手增值服务

越南投资展望与企业出海交流会

2024年9月9日下午15-17点，在广州江苏商会张秘书长的带领下，于江苏商会的会议现场，协同到访的20多位企业会员，参加了由恒利服务集团创始人孔祥平先生作为主讲嘉宾，关于**“越南投资展望与企业出海交流”**活动的线下沙龙沟通会；

恒利服务集团作为一家专注服务中国企业客户超过20年的专业跨境服务商，到目前为止，已经服务的企业客户超过1000+。

公众号 · 恒利跨境服务集团

企业出海

OVERSEAS INVESTMENT

公众号 · 恒利跨境服务集团

Globle World

全球经济 一体化

NO.1 拥抱全球 展望未来

出海已迎来新一波热潮，在全球一体化经济协同发展的出海阶段，倾听国际市场的潮汐与律动，掌握新的业务增长点，实现海外经营到经“赢”，是中国企业打破贸易壁垒，创建全球生意机会的目标。

NO.2 乘风而起，扬帆破浪

企业需了解2024年当下出海的现状与未来趋势，重塑经“赢”的底气和信心。

公众号 · 恒利跨境服务集团

谋求发展

Seeking Development

公众号 · 恒利跨境服务集团

Development

出海破局 寻找风口

NO.1 破局或出局

为了避免在国内陷入行业内卷，需时刻关注产业发展需求，走出去，寻找新的商业机会；

NO.2 挑战与风险

中国企业在海外面临各种挑战：跨文化沟通、全球人才体系建立、地缘政治风险应对、不同国别政策法规等。

NO.3 市场调研与战略规划

企业需提前布局，进行详尽的市场调研和战略规划，并深入洞察出海的未来趋势，以加速全球化进程。

NO.4 多点布局，合规升级

全球市场经济疲软的背景下，新兴市场逆势崛起，成为破局的关键；东南亚释放出积极信号，吸引跨境企业开拓新市场，寻找增长机会。

活动现场花絮

00:33
越南投资展望
与企业出海
-恒利携手江苏商会-

微信咨询 关注我们，分享更多越南资讯

【总部】
胡志明

【分公司】
河内

【分公司】
广州