

• Kinh nghiệm làm việc

Nhân viên bán hàng | 03/2015 - HIỆN TẠI

Công ty TOPCV

- Hỗ trợ viết bài quảng cáo sản phẩm qua kênh facebook, các forum,...
- Giới thiệu, tư vấn sản phẩm, giải đáp các vấn đề thắc mắc của khách hàng qua điện thoại và email.

Nhân viên bán hàng | 06/2014 - 02/2015

Cửa hàng TOPCV

- Bán hàng trực tiếp tại cửa hàng cho người nước ngoài và người Việt.
- Quảng bá sản phẩm thông qua các ấn phẩm truyền thông: banner, poster, tờ rơi...
- Lập báo cáo sản lượng bán ra hàng ngày.

• Học vấn

Quản trị Doanh nghiệp | 10/2010 - 05/2014

Đại học TOPCV

Tốt nghiệp loại Giỏi, điểm trung bình 8.0

• Hoạt động

Tình nguyện viên | 10/2013 - 08/2014

Nhóm tình nguyện TOPCV

Tập hợp các món quà và phân phát tới người vô gia cư.

- Chia sẻ, động viên họ vượt qua giai đoạn khó khăn, giúp họ có những suy nghĩ lạc quan.

• Chứng chỉ

2013

Giải nhất Tài năng TOPCV



Nguyễn Văn A

Nhân viên kinh doanh

THÔNG TIN

- 19/05/1992
- (024) 6680 5588
- hotro@topcv.vn
- <https://fb.com/topcv.vn>
- Số 10, đường 10, TopCV

• Mục tiêu nghề nghiệp

Áp dụng những kinh nghiệm về kỹ năng bán hàng và sự hiểu biết về thị trường để trở thành một nhân viên bán hàng chuyên nghiệp, mang đến nhiều giá trị cho khách hàng. Từ đó giúp Công ty tăng số lượng khách hàng và mở rộng tập khách hàng.

• Các kỹ năng

Tin học văn phòng TOPCV

- Sử dụng thành thạo các công cụ Word, Excel, Power Point

Tiếng Anh

- Khả năng giao tiếp Tiếng Anh trôi chảy